

De fikk Kvernkalprisen:

# - Tusen, tusen takk!

**Kvernkalprisen 2019 gikk til Optime Subsea, et ungt selskap som satset på produkter til olje- og gassindustrien da andre ikke torde, og som fortsatt drømmer stort.**

MARI NYMOEN  
mari.nymoen@telen.no

Etter å ha takket varmt for prisen, fortsatte Jan-Fredrik Carlsen med å si at det ikke alltid er like lett å være gründer, for det er ikke alltid ting går som planlagt. - Jeg vokste opp på 1980-tallet og husket Hydro som gradvis trakk seg ut av Notodden, og Tinfos som la ned produksjonen i 1987. Jeg gikk på Rygi skole, og der var det flere arbeidsledige foreldre enn foreldre med jobb. Jeg har arbeidsledighet i ryggmargen, og er litt redd for den.

## Tok skoleoppgaven på alvor

Han viste fram en skoleoppgave, som han tok fram 40 år seinere, og gjorde alvor av. Det handlet om å starte for seg selv. Etter en god start og en brutal motbakke, som inkluderte en strid med sin tidligere arbeidsgiver, måtte de fire gründerne klare seg uten lønn i åtte måneder og samtidig betjene advokatutgifter på 250 000 kroner i måneden. Men, de fortsatte på heltid å utvikle ny teknologi.

- Dette er et kapittel vi har lagt bak oss, som vi har lært av, og som har vist at man må være hardhudet som gründer, sa Carlsen. I dag kan han vise til en helt annen hverdag, og et selskap på starten av noe stort. Lise Wiik ville vite om hovedkontoret blir i Notodden.

- Notodden er en by som er litt sulten på å komme seg ut av «bluesen». Det er en giv både i teknologiparken og Hydroparken, og andre steder. Vi har en klynge med gode bedrifter rundt oss. Det er folk med god kompetanse som pendler ut, og det er stor bilinteresse her. Vi trenger folk med god kompetanse og vi trenger mange mekanikere. Det var et veldig godt valg å etablere seg i Notodden. Vi blir her, svarte Carlsen.

Wiik ville også vite hva som fikk dem til å satse på produkter til olje- og gassindustrien, når ingen andre torde det?

- Vi er fra Heddal, svarte trioen, og latteren satt løst i salen, og Carlsen fortsatte; - Man må være litt naiv, litt selvsikker, ha troen på seg selv, tørre se seg selv i speilet hver dag, og ha litt flaks. Trond Løkka la til; - Jeg hadde aldri startet selskap med meg selv. De fire har litt ulike kvaliteter, og de tre som er til stede mente at det er av det gode.

Wiik mente de må ha litt av



**KVERNKALLENE:** Optime Subsea ved Tor-Øystein Carlsen (f.h.), Trond Løkka og Jan-Fredrik Carlsen vant årets Kvernkalpris, som ble overrakt av Per Christian Voss i Notodden Rotaryklubb.

Sam Eyde-«galskapen» i seg, og takket for at de torde.

## 15-20 nye medarbeidere

Optime Subsea forventer å produsere 15-20 moduler de første årene og selskapet utvider nå sin verkstedkapasitet med 1000 kvadratmeter. I 2018 hadde selskapet en omsetning på cirka 45 millioner kroner, og et driftsresultat på cirka 5,5 millioner kroner. I 2019 ligger omsetningen an til å dobles, og de trenger flere folk. I dag har de 32 ansatte i Notodden og tre i Houston. I 2020 er det budsjettet med at selskapet skal øke med 15 til 20 nye medarbeidere i Notodden.

De benytter i størst mulig grad lokale leverandører og satser på ansatte fra nærområdet. På kundelisten finnes store internasjonale aktører som Equinor, Total, Chevron, Saipem, ABB, AKOFS, BakerHughes GE, Aker Solutions, TechnipFMC og WoodHole Oceanographic Institute, og samtlige av disse sender med jevne mellomrom representanter til selskapets lokaler i Notodden. Holta Invest med Kjetil Holta i spissen eier nå 40 prosent av selskapet.

## Dette er Optime Subsea:

- Hovedkontor er i Hydroparken i Notodden med dattersel-



**HISTORIEN:** Jan-Fredrik Carlsen fortalte om bedriften fra etablering og fram til i dag.

skap i Houston i Texas.

- Etablert i 2015 av Jan-Fredrik Carlsen, Trond Løkka, Tor-Øystein Carlsen og Thor Arne Løvland.

- Alle fire var ansatt hos FMC Technologies, og tok opp private lån som ble skutt inn i selskapet.

- Bransjen sleit med fallende oljepris, samtidig som kostnadene var høye og økende. Dermed mente de fire gründerne at dette var en ypperlig anledning til å utvikle ny og banebrytende teknologi for å redusere de ope-



**SYSTEMENE:** Trond Løkka forklarte litt nærmere om produktene og hva de brukes til.

rasjonelle kostnadene for olje- og gassoperatørene.

- De kom godt i gang, ble saksøkt av tidligere arbeidsgiver, mistet investorene og kundene de hadde knyttet til seg, og sto igjen på bar bakke. Etter ti måneder i rettsvesenet kom gründerne og tidligere arbeidsgiver fram til et felles forlik, som innebar at de kunne fortsette med ideen sin.

- Selskapet har redusert størrelsen på utstyr som brukes til installasjon, vedlikehold og tilbaketrekning av undervannsinstallasjoner. Størrelse og vekt

er redusert fra cirka 50 tonn til tre tonn. Dette gjør at operasjoner kan gjøres av mindre og kostnadseffektive fartøyer.

- Våren 2018 lanserte de det første produktet på Subsea Valley konferansen på Fornebu, noe som vakte stor internasjonal oppmerksomhet.

- Nå er de i ferd med å utvikle dette produktet ytterligere og utvikle andre produkter i tillegg, alt for å effektivisere prosesser og gjøre disse rimeligere for kundene.